



text- und relations agentur

Das 24h-Vertriebs-Webinar

WIR SIND UMSATZ



Programm von **WIR SIND UMSATZ!**

Uhrzeit	Referent	Thema
00.00 - 01.00 Uhr	Cemal Osmanovic	Lebensziele - Berufsziele - Vertriebsziele
01.00 - 02.00 Uhr	Martin Limbeck	Aus "Nein" mach "Ja" – die erfolgreiche Einwandbehandlung
02.00 - 03.00 Uhr	Dirk Kreuter	Akquisemaschine XING - So gewinnen Sie systematisch neue Kunden mit Social Media
03.00 - 04.00 Uhr	Thilo Baum	Komm zum Punkt! Wie Sie die Aufmerksamkeit der Menschen gewinnen
04.00 - 05.00 Uhr	Tjalf Nienaber	Networking 2.0 für den Vertrieb - Communities, webinare, twitter - alles nur ein Hype?
05.00 - 06.00 Uhr	Thomas Burzler	Mission Profit! Verkaufen um jeden Preis war gestern, verkaufen Sie mit Gewinn!
06.00 - 07.00 Uhr	Andreas Buhr - die Umsatz-Maschine	Umsatz steigern mit dem großen Hebel: Verkaufen an Top-Entscheider
07.00 - 08.00 Uhr	Oliver Geisselhart	Kopf oder Zettel? - Ihr Gedächtnis kann wesentlich mehr als Sie denken
08.00 - 09.00 Uhr	Andreas Buhr - die Umsatz-Maschine	Mit voller Kraft voraus: Motivation im Vertrieb
09.00 - 10.00 Uhr	Frank M. Scheelen	So gewinnen Sie jeden Kunden
10.00 - 11.00 Uhr	Edgar K. Geffroy	Machen Sie Ihre eigene Kunden-Konjunktur
11.00 - 12.00 Uhr	Wolfgang Thust	Das Richtige richtig und oft genug tun
12.00 - 13.00 Uhr	Prof. Dr. Lothar J. Seiwert	Simplify Your Time: Einfach Zeit haben.
13.00 - 14.00 Uhr	Dr. Pero Mičić	Mehr von den Zukunftsmärkten sehen, verstehen und haben
14.00 - 15.00 Uhr	Hans-Uwe L. Köhler	Das LoveSelling Projekt: Verkaufen ist wie Liebe! Entdecken Sie Verkaufen-Können von seiner feinsten Art
15.00 - 16.00 Uhr	Klaus J. Fink	Empfehlungsmarketing - Der Königsweg zu neuen Kunden
16.00 - 17.00 Uhr	Cemal Osmanovic	Vertriebstermine gewinnen über Webinare
17.00 - 18.00 Uhr	Dirk Kreuter	Geistige Brandstiftung®
18.00 - 19.00 Uhr	Martin Limbeck	Mut zur Neukundenakquise
19.00 - 20.00 Uhr	Erich-Norbert Detroy	Gute Preise - Gute Kunden - Gute Gewinne
20.00 - 21.00 Uhr	Stephan Landsiedel	Verkaufs-Magie mit NLP
21.00 - 22.00 Uhr	Dr. Dr. Cay von Fournier	Die 10 Gebote für ein erfolgreiches Unternehmen
22.00 - 23.00 Uhr	Susanne Kleinhenz	Mehr Verkaufserfolg durch das Persönlichkeits-Mythenrad®
23.00 - 24.00 Uhr	Dr. Stefan Frädriich	Das Günter-Prinzip": So motivieren Sie Ihren inneren Schweinehund

text-ur text- und relations agentur Dr. Gierke
 Besucher: Schanzenstraße 23 . 51063 Köln . Medientviertel Mülheim
 phone: 0221 – 95 64 90 570 . fax: 03212 – 1132291
info@text-ur.de - www.text-ur.de

text-ur hat das
 Qualitätssignet
 der Cooperation
 E-Learning
 Cologne
 erhalten

